



COMUNICATO STAMPA

DGS, portfolio company di H.I.G. Capital, acquisisce la divisione Management Consulting di Soft Strategy.

Milano, 10 novembre 2022 – H.I.G. Capital, fondo d'investimento internazionale con \$52 miliardi di capitale in gestione, annuncia il perfezionamento dell'acquisizione del ramo d'azienda relativo alla divisione di consulenza IT di Soft Strategy S.p.a. ("Soft Strategy Consulting") da parte della propria portfolio company DGS S.p.A. ("DGS"), uno dei primari operatori nel mercato italiano dell'Information Technology specializzato nella trasformazione digitale dei processi aziendali e nei servizi di cybersecurity. La transazione è stata effettuata tramite We.Do Advisory S.r.l. ("We.Do Advisory"), società del gruppo DGS specializzata esclusivamente nell'attività di consulenza strategica e organizzativa in ambito IT. L'acquisizione di Soft Strategy Consulting rappresenta il sesto add-on completato da DGS da quando è stata acquisita da H.I.G.

Soft Strategy Consulting, con sede a Roma, è specializzata nella fornitura di servizi di consulenza IT e, più in particolare, affianca i propri clienti nella definizione della strategia IT, nella pianificazione della governance di progetti di trasformazione IT, nella progettazione organizzativa e nell'ottimizzazione dei processi. Soft Strategy Consulting si rivolge principalmente a società di medie e grandi dimensioni in diversi settori, tra i quali *transportation, energy & utilities, telco & media, manufacturing, retail, financial e public sector*.

Vincenzo Fiengo, Co-CEO di DGS, ha commentato: *"L'acquisizione di Soft Strategy Consulting segna un ulteriore passo in avanti nell'attuazione del nostro piano strategico 2021-2025, consentendoci di accrescere le nostre competenze in un segmento di importanza strategica del mondo ICT e di supportare i nostri clienti in ambito Management Consulting IT".*

Fabio Storri, CEO di We.Do Advisory, ha aggiunto: *"L'acquisizione della divisione di Management Consulting di Soft Strategy rappresenta un tassello fondamentale nella strategia di crescita e posizionamento di We.Do Advisory nel segmento della consulenza strategica e direzionale del panorama IT italiano. L'operazione ci consentirà di rafforzare l'intera gamma di servizi ad oggi offerti, in particolare nell'ambito dell'ICT Strategy & Governance, del Process Excellence e Change Management".*

Raffaele Legnani, Managing Director di H.I.G. Capital in Italia, ha concluso: *"L'acquisizione della divisione consulting IT di Soft Strategy è in linea con la strategia del gruppo DGS di rafforzare la propria offerta nel mondo della consulenza, aggiungendo competenze e servizi chiave per i propri clienti. Siamo molto soddisfatti della crescita di DGS, ormai diventato un player di riferimento nel settore IT in Italia".*

Nell'operazione H.I.G. e DGS sono state assistite da King & Wood Mallesons, Orrick Herrington Sutcliffe, Fineurop Soditic e Spada Partners. Soft Strategy è stata assistita dallo studio legale Ughi e Nunziante, TCFCT – Studio Associato Consulenza Societaria e Tributaria – e Mama Advisory. Le banche finanziatrici sono state assistite da Simmons & Simmons.



Su DGS

Con sede a Roma, DGS opera da oltre 25 anni nel mercato dei servizi ICT alle imprese pubbliche e private. La società è specializzata nell'offerta di soluzioni digitali per la trasformazione dei processi aziendali (che includono progetti di system integration applicativa e applicazioni proprietarie), di servizi di cybersecurity, e di management advisory. DGS ha affiancato storicamente clienti di grandi dimensioni leader nei rispettivi settori, garantendo elevati standard tecnici grazie al vasto organico di oltre 1.500 dipendenti dotati di 1.500 certificazioni informatiche e a partnership durature con i maggiori vendor globali di software e applicativi. Per ulteriori informazioni, si prega di far riferimento al sito web www.dgsspa.com.

Su H.I.G. Capital

H.I.G. Capital è uno dei principali fondi di investimento internazionali nel settore del private equity e degli alternative assets con \$52 miliardi di capitale in gestione*. Basato a Miami e con uffici a New York, Boston, Chicago, Dallas, Los Angeles, San Francisco, Atlanta, Rio de Janeiro, San Paolo e Bogota negli Stati Uniti e in America Latina, è presente in Europa con uffici a Londra, Amburgo, Madrid, Parigi e a Milano, con un team guidato dal Managing Director Raffaele Legnani. H.I.G. Capital è specializzata nel fornire capitale e finanziamenti alle piccole e medie imprese con un approccio flessibile, industriale e indirizzato alla creazione di valore:

1. i fondi di private equity investono in management buyout, ricapitalizzazioni e carve-out di imprese industriali e di servizi, sia con buona redditività che underperforming;
2. i fondi di debito investono in strumenti di finanziamento senior, unitranche e junior, sia sul mercato primario che secondario. Attraverso la famiglia di veicoli WhiteHorse, HIG è anche un primario CLO manager e gestisce una BDC quotata, WhiteHorse Finance;
3. i fondi immobiliari investono in value-add real estate assets che possono beneficiare di una più efficiente attività di asset management;
4. il fondo Infrastructure è focalizzato su investimenti value-add e core plus nel settore infrastrutturale.

Dal 1993, anno della sua fondazione, H.I.G. Capital ha investito e gestito più di 300 società in tutto il mondo. L'attuale portafoglio include più di 100 aziende con un fatturato complessivo di oltre €30 miliardi. Per ulteriori informazioni, si prega di far riferimento al sito web www.higcapital.com.

* Basato sul totale degli impegni gestiti da H.I.G. Capital e dalle sue affiliate

Contatti: H.I.G. European Capital Partners Italy

Raffaele Legnani
Tel: 02/45.37.52.00
r.legnani@higcapital.com

Barabino & Partners

Ferdinando De Bellis
Tel: 02/72.02.35.35
f.debellis@barabino.it

DGS S.p.A.

Donatella Lembo
Cell: 348 4256263
donatella.lembo@dgsspa.com